

ONE DAY

Prioritér dit salg

En veltilrettelagt salgsindsats er afgørende, hvis du har ambitioner om vækst og overskud på bundlinjen. Men hvordan vurderer du din indsats, og hvad skal du prioritere fremadrettet for at skabe vækst i din virksomhed?

Du får her en unik mulighed for at målrette din salgsindsats og få lagt en 4-ugers handlingsplan, der kan være medvirkende til at løfte din virksomhed til næste niveau – på én dag.

Du står tilbage med en skærpet forståelse af salgsarbejdet og en konkret handlingsplan, der understøtter vækst og en styrket bundlinje i din virksomhed.



Yderligere information

Nils Hall Torgersen, Erhvervshus Sjælland
2269 1999 | nht@ehsj.dk



TID OG STED

Torsdag den 10. september 2020, kl. 9-16

Næstved Bibliotek og Borgerservice
Kvægtorvet 4-6, 4700 Næstved



TILMELDING

Senest d. 7. september 2020 på
www.naestvederhverv.dk/events/one-day-of-sales

Antal pladser: 15
(tilmelding efter først-til-mølle-princippet)



MÅLGRUPPE

Virksomheder, der har eksisteret i mere end tre år og ønsker at:

- Øge omsætningen
- Arbejde strategisk med salg
- Få lagt en handlingsplan, der gør en forskel



PRIS

Gratis

Indhold

Program

- 09:00** Velkomst og intro
- 09:30** Kunder - Hvilke overvejelser skal jeg gøre mig?
- 10:00** Salg og markedsføring
- 12:00** Frokost
- 12:45** Fortsat fra før frokost
- 13:30** Udvikling af 4 ugers TO-DO plan og 2 x "Foretræde For Bestyrelsen"
- 15:00** Fælles præsentation og afslutning
- 16:00 (ca.)** Fastlæggelse af opfølgingsmøde ca. 6 uger efter + farvel

Dagen veksler mellem korte undervisningsindlæg og samtaler i mindre grupper målrettet henholdsvis B2B kundesegmentet og B2C kundesegmentet. Endelig udarbejdes en handlingsplan, der præsenteres for "bestyrelsen".

KURSUSANSVARLIGE

Nils Hall Torgersen

Forretningsudvikler hos Erhvervshus Sjælland
2269 1999, nht@ehsj.dk



Nils har indgående erfaring med, hvad der skal til, når virksomheder gerne vil vækste og tage deres virksomhed et skridt videre. Han hjælper med at få øje på udfordringerne og udvikle løsningerne.

Carsten Lindschmidt

Forretningsudvikler hos Erhvervshus Sjælland
6188 4624, cal@ehsj.dk



Carsten Lindschmidt har mere end 20 års erfaring som leder. Han har selv været med til at starte seks virksomheder og hjulpet mere end 500 virksomheder med ledelses- og forretningsudvikling.

PARTNERE

Næstved Erhverv
Erhvervskonsulent Dennis Thyssen
55 88 52 48 – dlt@naestvederhverv.dk